



Wir sind ein in Bayern tätiges, leistungsstarkes Großhandelsunternehmen für Farben, Lacke, Lasuren, Bautenschutz, Wärmedämmverbundsysteme, Baudenkmalpflege, Tapeten, Bodenbeläge, Werkzeuge und Maschinen mit Sitz in München.

Als Marketingpartner von Caparol, dem bundesweit führenden Hersteller von Bautenfarben, bedienen wir über unsere 16 Abholmärkte und 3 Zentralläger Kunden im Handwerk, Facheinzelhandel sowie Endverbraucher.

Steigen Sie ein in unser erfolgreiches Team als

## **Verkaufsberater im Innendienst (m/w)** für unsere Abholmärkte in München

Sie gestalten gute Beziehungen zu Ihren Kunden, finden immer passende Lösungen und überzeugen durch Professionalität und Souveränität in Ihrem täglichen Tun.

Sie verstehen sich als kompetenter Kundenberater und Experte in Ihrem Aufgabengebiet, so dass Sie Ihren Kunden im Malerhandwerk, Fachhändlern und Endverbrauchern service- und lösungsorientiert mit Rat und Tat zur Seite stehen. Ihr persönliches Engagement, Verkaufstalent und Kommunikationsstärke bilden die Basis Ihres beruflichen Erfolges. SAP als modernes Warenwirtschaftssystem und zeitgemäße Kommunikations- und IT-Technik sind Ihr Handwerkszeug.

Idealerweise verfügen Sie über eine branchenbezogene, kaufmännische oder handwerkliche abgeschlossene Ausbildung und Erfahrung im Verkaufsinendienst.

In diese abwechslungsreiche Aufgabe, in einem leistungsstarken und kompetenten Team, bringen Sie sich flexibel und teamorientiert ein.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihres Gehaltswunsches (gerne per E-Mail, pdf, max. 5 MB) an:

se)Huber GmbH & Co KG  
z. Hd. Herrn Bernd Kolper  
Margot-Kalinke-Str. 9  
80939 München

[bewerbung@se-huber.de](mailto:bewerbung@se-huber.de)